



DICAS INFALÍVEIS DE VENDAS

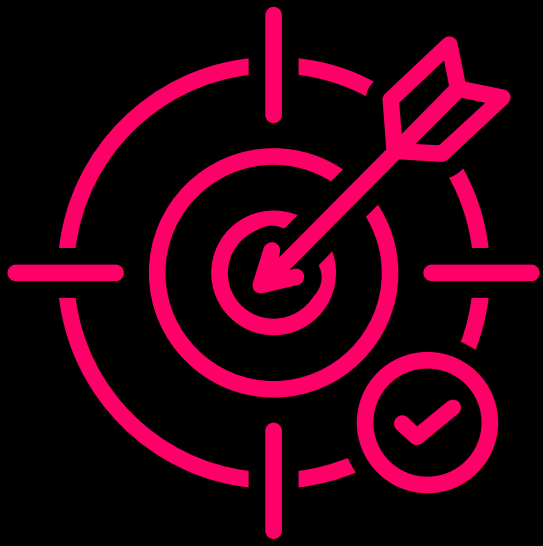
TRANSIÇÃOX

DICAS DE

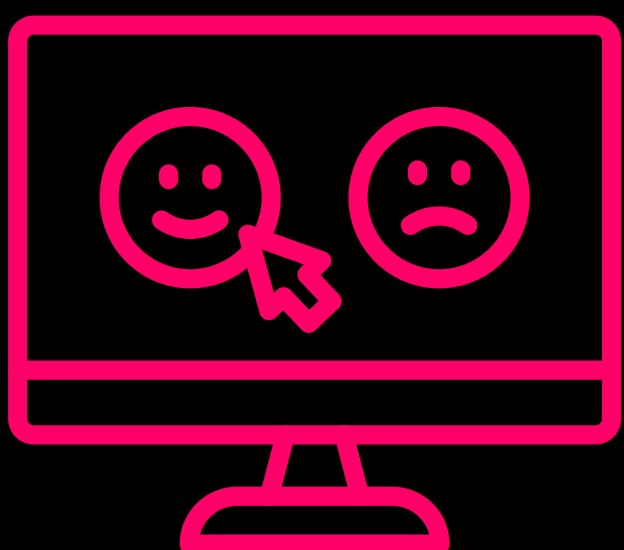
VENDAS



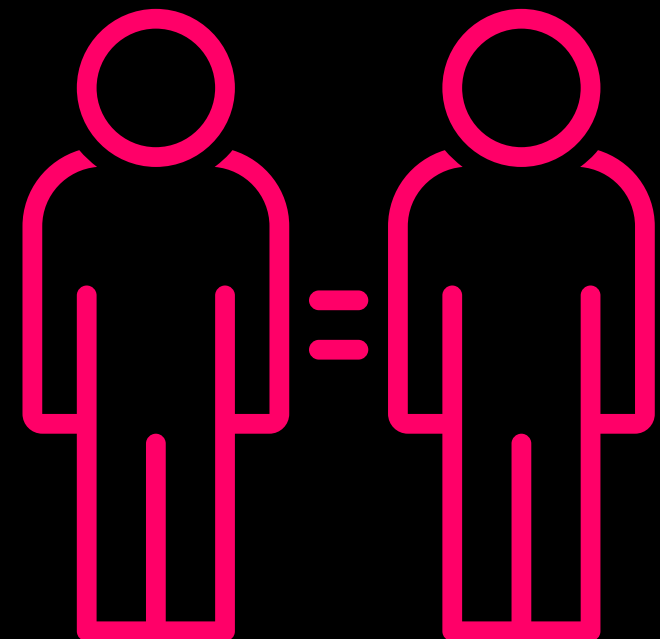
- **ESCUTE O SEU CLIENTE :
ASSIM FICA MAIS FÁCIL
PARA REALIZAR
ARGUMENTAÇÕES
ACERTIVAS E SEGUIR PARA
FECHA VENDA.**



- **PROCURE PONTOS EM
COMUM COM SEU
CLIENTE.**



- **QUEBRE AS OBJEÇÕES DO
SEU CLIENTE COM
PREGUNTAS FECHADAS,
"PARA QUE ASSIM A
RESPOSTA DELE VENHA A
SER SIM.**



- **NÃO VENDA O
PRODUTO/SEVIÇO
VENDA A EXPERIENCIA
DE UM ATENDIMENTO
DE QUALIDADE.**

DICAS DE

VENDAS



- **CHAME SEU CLIENTE PELO NOME, CASO TENHA DOIS NOMES PERGUNTE COMO PREFERE SER CHAMADO;**



- **EVITE FALAR A PALAVRA NÃO NO SEU ATENDIEMNTO;**



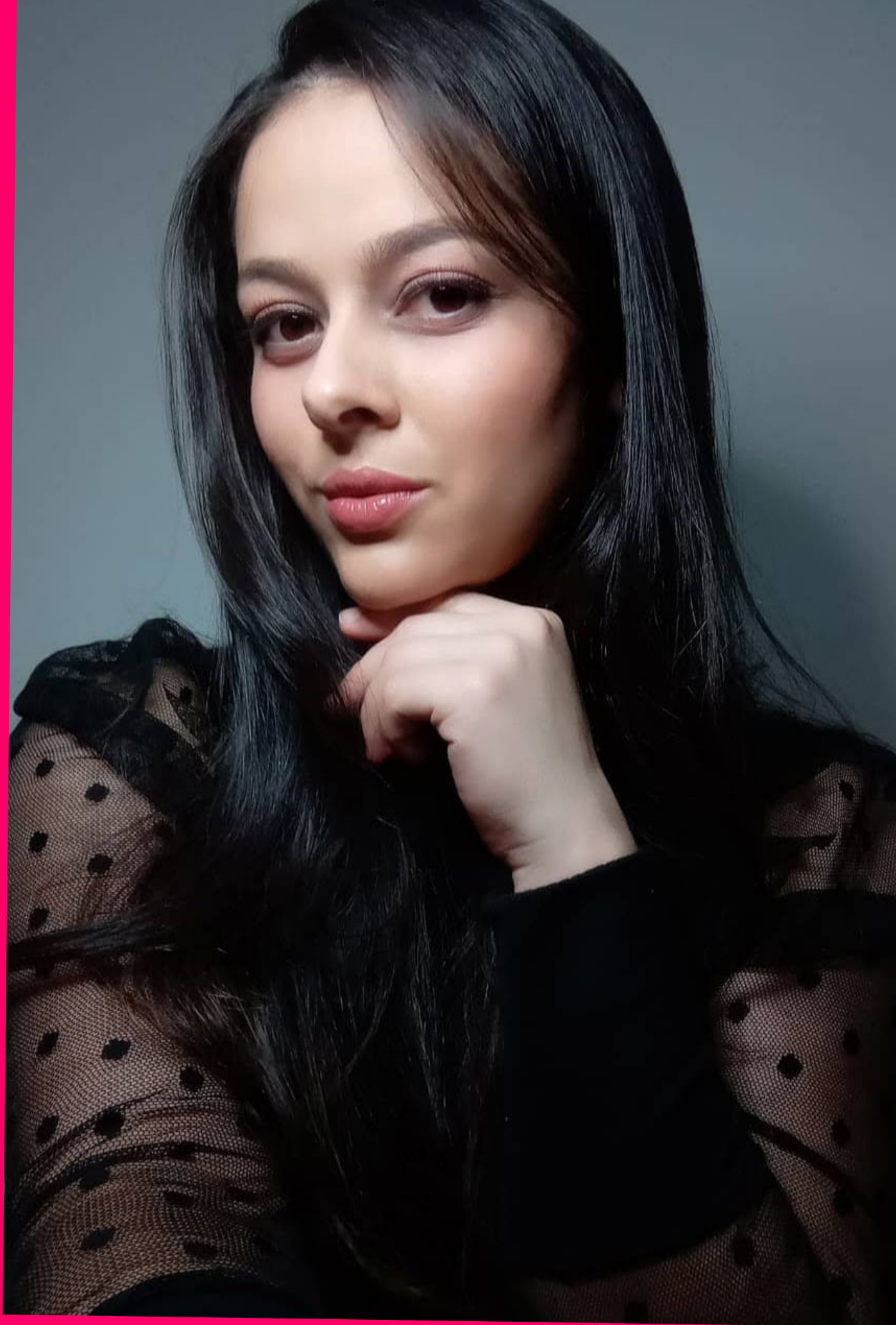
- **FAÇA COM QUE SEU CLIENTE SINTA A SENSÇÃO DE CONQUISTA DO PRODUTO/SERVIÇO;**



- **ENCANTE SEU CLIENTE ANTES DE FALAR O VALOR;**

- **FAÇA COM QUE O INVESTIMENTO FIQUE INRELEVANTE COMPARADO AOS BENEFÍCIOS APRESENTADOS DURANTE A VENDA**





Meu nome e Luana Tows

Sou CEO na empresa Via Estilo empreendedora a um ano.

Trabalho com vendas a mais de 10 anos e 8 anos foram em uma grande empresa, no seguimento educacional, isso me fez ser apaixonada em ensinar, mais eu quero ensinar você a prosperar na vida, e acredito que o meu propósito é fazer você se tornar exper em vendas e sair da sua zona de conforto, em menos tempo.

No dia 29/04 vamos fazer uma live 100 % online e gratuita contando um pouco mais sobre a minha história, e vou ensina na prática você aplicar essas técnicas de venda para alavancar seu resultado!



Meu nome e Erica Thaís Rosa

Possuo experiência a mais de 7 anos em vendas estratégicas utilizando técnicas avançadas de negociações, no segmento educacional. Tenho como maior aprendizado a paixão em ensinar pessoas a vender e entender a necessidade do cliente. Meu maior objetivo agora é ensinar você a vender e alavancar seus resultados. E se você deseja ser expert no assunto conheça nosso curso!

No dia 29/04 vamos fazer uma live 100 % online e gratuita contando um pouco mais sobre a minha história, e vou ensina na prática você aplicar essas técnicas de venda para alavancar seu resultado!

ESCOLHA

MUDAR

**Se você não fizer algo novo, seus resultados
seram sempre o mesmo, nós queremos te ajudar,
mais tudo depende da sua escolha, eu acredito em
você!**

Escolha mudar sua vida!

Nós entramos sexta feira dia 29/04

